

精密機器組み立て販売 受発注管理システム

Exfront

お客様の目的

Excelで管理していた受発注をシステム化し、業務を効率化する。

導入前のお客様状況

- 問題
見積から出庫までの流れが、担当者任せである。

- 状況
・ Excelで見積～出庫のプロセスを管理
・ 紙起案でのワークフロー
・ 管理はファイルサーバーを利用

- 課題
・ 受発注管理のシステム化
・ ワークフローのシステム化
・ データの一括管理

会社概要

社名：*****
業種：半導体・関連機器材料販売
従業員数：50名
事業内容：半導体卸



- Exfrontの特性を活用
- ・ 見積から出庫までをシステム管理化
- ・ 既存のCSVデータを一括取込
- ・ ワークフローのシステム化
- ・ 現書類フォーマットをHTMLにて再現
- ・ 全文書を一元管理

- ☆書類作成や決裁にかかる時間を大幅に短縮
- ☆作業の平準化による品質の向上
- ☆全体的な速度&効率がUP

余った時間とExfrontでナレッジの掘り起こしや改善活動へのきっかけに

